



ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
"ТОРГОВЫЙ ДОМ "КЛУБ СЫРА"

ПЕРЕУЛОК ТБИЛИССКИЙ, 4/10,
г.КИЕВ, УКРАИНА, 03055

РЕКОМЕНДАЦИЯ

Мы группа компаний «Клуб Сыра» - один из крупнейших производителей продуктов молочной переработки (твердый сыр, сухое молоко, масло, сыворотка) в Украине и странах СНГ пригласили тренера-консультанта Кочеткова Станислава Евгеньевича для решения задач по оптимизации системы продаж и повышения эффективности управления персоналом.

За период сотрудничества в течение 2007 г. тренером-консультантом Кочетковым Станиславом была реализована комплексная, длительная, корпоративная программа обучения, состоящая из тренингов: «Эффективные продажи», «Активные продажи в высококонкурентной среде», «Key Account Management» («Работа с ключевыми клиентами») и «Основы управления персоналом» общей продолжительностью 21 день (168 часов). Тренинги проводились для: коммерческой дирекции, руководителей и сотрудников филиалов, КАМ менеджеров, торговых представителей.

Работу тренера-консультанта Кочеткова Станислава отличает серьезный клиентоориентированный подход, нацеленность на решение конкретных бизнес-задач, высокая эффективность и практическая ценность тренинговых программ, что соответствует высоким стандартам международного делового сотрудничества.

Рекомендуем тренера-консультанта Кочеткова Станислава Евгеньевича в качестве профессионального партнера, способного эффективно реализовывать стоящие перед компанией цели используя современные тренингово-консалтинговые инструменты.

Коммерческий директор Группы Компаний «Клуб Сыра»

2007г.

Е. Астафуров