



РЕКОМЕНДАЦИЯ

Компания «Катрен» основана в 1993 году, на сегодняшний день входит в тройку лидеров российского фармацевтического рынка по объему валовых продаж.

«Катрен» - это ежедневно обновляющийся ассортиментный перечень, широкая сеть филиалов и представительств, доверительные отношения с клиентами.

Высокий потенциал персонала, прогрессивные методы продаж и высокий уровень сервиса.

Нашу компанию и тренера-консультанта Кочеткова Станислава Евгеньевича связывают длительные партнерские отношения. Впервые мы пригласили тренера-консультанта Кочеткова Станислава в 2006 году для решения задач по оптимизации работы сотрудников отдела продаж с дебиторской задолженностью.

За период сотрудничества с 2006 г. по 2010 г. Кочетковым Станиславом для персонала филиалов были успешно проведены следующие тренинговые программы: «Технология предотвращения возникновения просроченной дебиторской задолженности», «Управление продажами», «Апгрэйд компетенций регионального менеджера», «КАМ - Управление ключевыми клиентами как новая технология повышения рентабельности работы с клиентами» общей продолжительностью 8 дней (64 часа). После проведения каждого тренинга тренером-консультантом были реализованы программы посттренингового сопровождения, что позволило участникам эффективно внедрять полученные знания в практическую деятельность своих филиалов.

Работу Кочеткова Станислава отличает серьезный, профессиональный подход, нацеленность на решение конкретных бизнес-задач, высокая эффективность и практическая ценность тренинговых программ.

Рекомендуем Кочеткова Станислава Евгеньевича в качестве профессионального тренера-консультанта, способного эффективно реализовывать стоящие перед компанией цели, используя для этого современные тренингово-консалтинговые инструменты.

заместитель генерального директора
по УЧР ОАО "Катрен"

Глупанова Ольга Александровна.

2010г.