

РЕКОМЕНДАЦИЯ

Компания «Доктор Веб» - российский разработчик средств информационной безопасности и лидер российского рынка интернет-сервисов безопасности для поставщиков IT-услуг пригласила Кочеткова Станислава Евгеньевича в качестве тренера-консультанта для выполнения проекта по обучению сотрудников нового подразделения по работе с партнерами.

В рамках длительной программы «Продажи как бизнес» были проведены тренинги «Активные продажи в высококонкурентной среде». «Стратегии и психология ведения эффективных переговоров». «Создание и управление базой клиентов CBM (Customer Base Management)», «Key Account Management - эффективное управление ключевыми клиентами» общей продолжительностью 72 часа. Работу Кочеткова Станислава отличает серьезный клиентоориентированный подход, нацеленность на решение конкретных бизнес-задач, высокая эффективность и практическая ценность тренинговых программ.

Благодаря системному консалтинговому видению ситуации в нашей компании и качественной профессиональной диагностике Кочетков Станислав выбрал наиболее актуальные тренинговые инструменты и технологии, а дальнейшее консультационное сопровождение возникающих изменений позволило преумножить и закрепить достигнутый положительный эффект от обучения.

Рекомендуем тренера-консультанта Кочеткова Станислава в качестве надежного партнера, способного последовательно, профессионально и системно влиять на эффективность бизнеса клиента, решая как краткосрочные текущие задачи, так и комплексные долгосрочные задачи развития и роста бизнеса.

Генеральный
директор
ООО «Доктор Веб»
2010 г.



Шаров Б.А.