



Закрытое акционерное общество „ИНВЕСТ-ТРЕЙД“

Россия, 115432, г.Москва, ул.Трофимова, д.18 А. тел.(095)346-0610, факс (095) 346-0801

БЛАГОДАРСТВЕННОЕ ПИСЬМО!

Руководство компании «ГК РАМФУД» выражает свою признательность Кочеткову Станиславу – бизнес-консультанту за проведенный цикл тренингов «Активные продажи как маркетинговый процесс». Тренинговый цикл был составлен с учетом специфики бизнеса и включал следующие темы 08, 09, 22, 23 ноября 2013г. - «Активные продажи в высококонкурентной среде» и 04, 05, 11, 12 апреля 2014г. - «Стратегия и психология ведения эффективных переговоров».

Цикл тренингов был построен таким образом, чтобы создать у всех участников единый понятийный аппарат эффективных продаж. Программа составлена в строгой логической последовательности, что позволило создать у участников четкое структурированное видение основных процессов и инструментов, а также предоставить участникам необходимый объем теоретических знаний, инструментов и некоторый практический опыт.

Тренинги прошли на высоком профессиональном уровне. Хочется отметить высокую подготовку тренера – Кочеткова С., который профессионально и творчески справился с поставленной задачей в разработке программы тренинга под цели, задачи и интересы нашей компании.

Профессиональные навыки, умение держать аудиторию и завоевать внимание каждого участника положительно отразилось на рабочей атмосфере, и включении каждого участника в процесс обучения в течение всего цикла тренингов. Вся теоретическая часть была подкреплена практическим опытом.

Обучение проходило в интерактивной форме, использовались мини-лекции, презентационные слайды, раздаточный материал, что позволило участникам с легкостью воспринимать информацию и сразу получить ответы на задаваемые вопросы.

Немаловажную роль сыграли посттренинговые индивидуальные задания, которые участники выполняли самостоятельно в строго отведенный период, тем самым им удалось максимально точно проработать все вопросы по темам и эффективно применить полученные знания на практике, осуществляя работу с клиентами.

Особо хочется отметить, что реальные примеры из деловой жизни и личного опыта Станислава Кочеткова стали ярким дополнением к материалам, а подробное изучение и разбор различных ситуаций оказались чрезвычайно полезными для наших сотрудников, что несомненно вызывало уважение и доверие у них.

Профессиональный подход и личный опыт, который продемонстрировал Станислав Кочетков - редкое сочетание, которое сегодня нужно ценить и уважать.

От лица сотрудников ГК «РАМФУД», принявших участие в тренинге, благодарим Кочеткова Станислава за качественно проведенный цикл тренингов и надеемся на дальнейшее плодотворное сотрудничество.

Генеральный директор
УК ЗАО «ИНВЕСТ-ТРЕЙД»



М.Г. Керштейн